# The Upholstery Yarns and Fabrics Market in Australia

March 1997

(Également disponible en français sous le titre, Le marché du tissus de recour rement en Australie)

Prepared by the
Team Canada Market Research Centre
and the
Canadian Trade Commissioner Service

© Department of Foreign Affairs and International Trade (FaxLink no. 35606)

Report prepared by the Team Canada Market Research Centre Market Support Division (TCM) Department of Foreign Affairs and International Trade 125 Sussex Drive, Ottawa K1A 0G2 Fax: (613) 943-1103

E-mail: research.center@dfait-maeci.gc.ca

The Team Canada Market Research Centre produces a wide range of market reports by region and sector for Canadian exporters. These reports are available from:

the FaxLink Domestic service (613-944-4500); and

DFAIT's InfoExport Internet site (http://www.infoexport.gc.ca).

The Government of Canada has prepared this report based on primary and secondary sources of information. Readers should take note that the Government of Canada does not guarantee the accuracy of any of the information contained in this report, nor does it necessarily endorse the organizations listed herein. Readers should independently verify the accuracy and reliability of the information.

# THE UPHOLSTERY YARNS AND FABRICS MARKET IN AUSTRALIA



#### MARKET OVERVIEW

Australia represents a small, highly competitive upholstery yarns and fabrics market in which importers compete to obtain the latest fabrics. In terms of quality, the market can be divided into top-, mid-, and low-range. Fabrics from Europe and North America dominate the upper two categories, while Asian fabrics dominate the lower range. Recently, Eastern Europe countries, such as Poland and Romania, have successfully penetrated this market.

Despite the recession, the total market demand for furnishing fabrics increased by 8.3% between 1989/90 and 1990/91, from A\$107.3 million to A\$116.2 million. According to the top range importers, supplies go to interior designers, architects, contractors and furniture manufacturers. Imports for the textile market totalled A\$1,949 million in 1992.

Local mills are now weaving upholstery fabrics of wool and synthetic fibre which are competing well with overseas mills. Two significant weavers in Australia are Norwellan Textiles in Stawell, Victoria and Beaullieu Pacific in Brisbane, Queensland.

The carpet industry has recently restructured and is internationally competitive, predominantly owned by American companies. Australian carpet manufacturers have adopted a marketing strategy aimed at exporting higher value-added products to the major international markets. By promoting Australia as a clean place from which to buy, carpet exports can capitalize on environmental awareness of North American and European consumers.

Future export opportunities to Australia are enhanced by a Canadian dollar conducive for exporting goods and a reduction in tariff rates in Australia. Canada is an important supplier in a select number of sectors in the upholstery yarns and fabrics market. The market is, however, generally dominated by competitors from the Southeast Asian and European regions, particularly Britain and Italy, which produce higher quality materials than those of Southeast Asia.

# **Tourism and Hospitality**

Tourism is Australia's largest export. With the hosting of the Olympic Games in 2000, hotel refurbishments, new hotels and resorts are providing a new market sector for Canadian exporters. Further, four and five star hotels are sourcing quality prints and weaves mainly from European and American fabric houses and mills.

### PRIVATE SECTOR CUSTOMERS AND CHANNELS OF DISTRIBUTION

### Distribution channels

Australia's distribution and sales channels are comparable to those in other industrialized countries. Market entry strategies for Canadian firms are therefore, generally straightforward. They include the use of agents and distributors, joint ventures, strategic alliances and wholly-owned subsidiaries or branches.

To enter the Australian upholstery yarns and fabrics market, agents and distributors/wholesalers provide the best access opportunities. While retailers import directly, there is not much opportunity for joint ventures in this subsector.

# Agents and sales representatives

Sales agents or representatives generally solicit business for Canadian companies and service as a conduit for purchase agreements. In most cases, a sales agent does not have the authority to negotiate terms or to finalize a sales contract. Instead, the agent forwards the contract to the principal for acceptance or rejection.

#### MARKET ACCESS CONSIDERATIONS

# Import regulations

Tariff rates vary depending upon the type of textile being imported. For most textiles, the tariff rate will fall by 2% or 3% each year over the next few years leading up to 2000. For a number of products, the tariff rate depends on the amount of processing the fabric has undergone.

Table 1. Upholstery Yarns and Fabrics Tariff Rates

Proc	duct	Tariff (%)
!	Wadding, felt and non-wovens, special yarns, twines, cordage,	
	ropes and cables	0 · 15
!	Carpets and other textile floor coverings	0 - 23
!	Special woven fabrics, tufted textile fabrics lace, tapestries,	
	trimmings and embroidery	5 - 25
!	Impregnated, coated, covered, or laminated textile fabric and	
	textile articles for industrial use	0 · 25
!	Composite fabrics (majority by weight of synthetic fibre)	25
!	Cotton printed fabric (over 200 g)	23
!	Cotton printed fabric (under 200 g)	0
!	Woven fabrics	23 - 25
!	Trimmings	8
!	Braids	15
!	Woven fabrics of predominently Chamille	5
1	Woven fabrics of velvet constuction	5

Carpet imports from Canada no longer have a 10% duty preference, and therefore, will be levied a 22% duty until 1997, after which time the tariff will be lowered to 21% and in 2000 lowered to 15% in line with the general tariff rate. There are no quotas on the import of textiles.

For complete product information, potential exporters should contact the Australian Customs Service or the Council of Textile and Fashion Industries of Australia (refer to Industry and Professional Associations/Australian Government Contacts).

# Local standards, certificates or registrations needed

There are a number of standards that apply to upholstery yarns and fabric products. Included in the standards for labeling are the language requirements. The following is a brief list of some of the standards that apply to this subsector:

- ! Textile terminology and units,
- Flammability of textiles,
- ! Control of undesirable static electricity,

- ! Phases and symbols to be used by manufacturers in giving care instructions.
- ! Resistance of certain textiles to abrasion,
- ! Tests for colourfastness of textiles subject to a number of treatments,
- ! Methods of designating and assessing the fibre content of textile products,
- ! Methods and requirements for labeling textiles,
- ! Requirements for textiles to be used in health care facilities, and
- ! Determination of seam breaking force.

Specific information and a full list of standards can be obtained by contacting Standards Australia, which has copies of their standards for sale. Information regarding testing requirements can be found by contacting the National Association of Testing Authorities.

#### PROMOTIONAL VENUES

### Table 2. Trade Shows

# Event/Venue Organizer

Ambience 98 (25 - 27 April 1998) Exhibitions and Trade Fairs P/L

Melbourne Exhibition Centre P.O. Box 232

Chatswood, NSW, 2067 Australia Telephone: (61-2) 9413-3322 Facsimile: (61-2) 9413-3303

Interior Designex Australian Trade Exhibitions P/L

Melbourne Royal Exhibition Building P.O. Box 192

Camberwall, VIC, 3124 Australia Telephone: (61-3) 819-0211 Facsimile: (61-3) 818-8553

# **Publications**

AustralAsian Textiles P.O. Box 286 Belmont, VIC, 3216 Australia Telephone: (61-3) 5255 5500 Facsimile: (61-3) 5256 1668

Australian Fashion, Footwear & Textiles Digest Morescope Publishers 638 A Burwood Road, Hawthorne East P.O. Box 93 Camberwall, VIC, 3124 Australia Telephone: (61-3) 9882 9922

Telephone: (61-3) 9882 9922 Facsimile: (61-3) 9882 9239

Ragtrader 47 Chippen Street Chippendale, NSW, 2008 Australia Telephone: (61-2) 9699 2411 Facsimile: (61-2) 9698 3920

### **KEY CONTACTS AND SUPPORT SERVICES**

### **Industry and Professional Associations**

Australian Cotton Foundation 729 Elizabeth Street Waterloo, NSW, 2017 Australia Telephone: (61-2) 9319 3677 Facsimile: (61-2) 9319 3192

Council of Textiles and Footwear Industry of Australia G.P.O. Box 1469N Melbourne, VIC, 3001 Australia Telephone: (61-3) 9698 4460 Facsimile: (61-3) 9698 4459/4472

The International Wool Secretariat 369 Royal Parade Parkville, VIC, 3052 Australia Telephone: (61-3) 9341 9111 Facsimile: (61-3) 9341 9273

#### **Australian Government Contacts**

Australian Customs Service 447 Pitt Street Sydney, NSW, 2000 Australia Telephone: (61-2) 9213 2000 Facsimile: (61-2) 9213 4043

Australian Trade Commission (Austrade) Central Office, 25th Floor, AIDC Tower, Maritime Centre 201 Kent Street, G.P.O. Box 5301 Sydney, NSW, 2000 Australia Telephone: (61-2) 9390 2000 Facsimile: (61-2) 9390 2023

#### Distributors/Wholesalers

George Black Textile Group Pty Ltd. 88 Foveaux Street Surry Hills, NSW, 2010 Australia Telephone: (61-2) 9211 2755 Facsimile: (31-2) 9211 2828 Textiles, Clothing and Footwear Branch P.O. Box 190, Market Street Melbourne, VIC, 8007 Australia Telephone: (61-3) 9606 1000 Facsimile: (61-3) 9606 1018

Textiles, Clothing and Footwear Union of Australia (NSW Office) 6th Floor, Labour Council Building 377 Sussex Street Sydney, NSW, 2000 Australia Telephone: (61-2) 9264 3588 Facsimile: (61-2) 9264-5229

Textiles, Clothing and Footwear Union of Australia (VIC Office) Apparel Trade House 132 Leicester Street Carlton, VIC, 3053 Australia Telephone: (61-3) 93472776

National Association of Testing Authorities (NATA) 7 Lead Street Rhodes, NSW, 2138 Australia Telephone: (61-2) 9736 8222 Facsimile: (61-2) 9743 5311

Standards Australia P.O. Box 1055 Strathfield, NSW, 2135 Australia Telephone: (61-2) 9746 4700 Facsimile: (61-2) 9746 8450

Driver Heartly & Co. (Overseas) Pty Ltd.
1 Kerwick Court
Baulkham Hills NSW 2153 Australia
Telephone: (61-2) 9634 3572
Facsimile: (61-2) 9894 2621

Instyle Interior Products Pty Ltd. Unit 4, 147 McEnvoy Street Alexandria NSW 2015 Australia Telephone: (61-2) 9698 7255 Facsimile: (61-2) 9699 3328

Kibby Fabric Pty Ltd. 2 Martin Street St Kilda VIC 3182 Australia Telephone: (1-800) 335 164 Facsimile: (61-3) 9534 4152

A.W. MacLean Textiles Pty Ltd. 30-34 Chalmers Street Surry Hills NSW 2010 Australia Telephone: (61-2) 9212 1588 Facsimile: (61-2) 9281 1793

Charles Parsons (Vic.) Pty Ltd. 67 Nicholson Street Brunswick VIC 3056 Australia Telephone: (61-3) 9387 3811 Facsimile: (61-3) 9387 3444

Prasion Pty Ltd. 180 Victoria Road Marrickville NSW 2204 Australia Telephone: (61-2) 9519 2477 Facsimile: (61-2) 9516 3834

Charles Radford Furnishings Pty Ltd. 8-18 Glass Street Burnley VIC 3121 Australia Telephone: (61-3) 9429 6122 Facsimile: (61-3) 9427 1587

P. Rowe Fabrics Pty Ltd.
Cnr. Powell & 1 oung Streets
Waterloo NSW 2017 Australia
Telephone: (61-2) 9319 3399
Facsimile: (61-2) 9699 3116

Roylston House 17 Roylston Street Paddington NSW 2021 Australia Telephone: (61-2) 9331 3033 Facsimile: (61-2) 9331 2322

Star Brothers Unit 1, 15 Kerr Road Ingleburn NSW 2565 Australia Telephone: (61-2) 9618 1666 Facsimile: (61-2) 9829 4754 Jacka Wardley Fabrics Pty Ltd. P.O. Box 304, 25 Geddes Street Mulgrave VIC 3170 Australia Telephone: (61-3) 9561 4744 Facsimile: (61-3) 9562 0113

Textile Mania 560 Swan Street Richmond VIC 3122 Australia Telephone: (61-3) 9427 1166 Facsimile: (61-3) 9427 1138

Warwick Fabrics 55 Bridge Road Glebe NSW 2037 Australia Telephone: (61-2) 9212 3977 Facsimile: (61-2) 9518 8699

Williams Bros. & Co. Pty Ltd.
P.O. Box 343
Port Melbourne VIC 3207 Australia
Telephone: (61-3) 9646 3211
Facsimile: (61-3) 9646 2778

Windsor Fabrics Pty Ltd. 224 Mahoneys Road Thomastown VIC 3074 Australia Telephone: (61-3) 9460 9700 Facsimile: (61-3) 9460 1360

#### **Canadian Government Contacts**

Canadian Consulate General Level 5, Quay West 111 Harrington Street Sydney, NSW, 2000, Australia Telephone: (61-2) 9364 3000 Facsimile: (61-2) 9364 3098

Department of Foreign Affairs and International Trade Korea and Oceania Division (PKE) 125 Sussex Drive, Ottawa, ON K1A 0G2

Telephone: (613) 995-7652 Facsimile: (613) 996-4309

Department of Foreign Affairs and International Trade Market Intelligence Division (TBS) 125 Sussex Drive Ottawa, ON K1A 0G2 Telephone: (613) 996-3535 Facsimile: (613) 943-8820 Export Development Corporation 151 O'Connor Street Ottawa, ON K2P 2L8 Telephone: (613) 598-2500

Industry Canada Textiles Division 235 Queen Street Ottawa, ON K1A 0H5 Telephone: (613) 954-2883 Facsimile: (613) 954-3107

### READER EVALUATION

Please help the Team Canada Market Research Centre to produce market reports which meet your information needs by completing this evaluation form and returning it by fax (613) 943-1103. Thank you for your valuable input.

-	InfoComtra	Faul ink contact		-	Consessed	at Internat -it	
G	InfoCentre	FaxLink system		-	Governmer		е
G	InfoCentre	rnment office		G	Other:		
G	Local gover	niment onice					
. How wo	ould you desc	ribe this market re					
		Strongly agree		1	No opinion		Strongly disagree
	eful	G	G		G	G	G
	mplete	G	G		G	G	G
W	ell organized	G	G		G	G	G
W	ell written	G	G		G	G	G
lde	eal length	G	G		G	G	G
. In what	form do you	prefer to obtain th	ese report	5?			
	Print			G	Electronic		
. Based o	on the informa	ation in this report	, what spe	cific	action(s) do	es your orga	nization plan to take
his marke	? Check all	that apply.	,			, J	
G	G Seek an agent/distributor			G	Contact Canadian trade office abroad		
G	Visit the ma	arket		G	Participate	in a trade sh	low abroad
G	Do more re	search		G	Nothing		
G	Other:						
. What of	ther market re					n? Please id	dentify specific produ
. What of	ther market re	eports would be o				n? Please id	dentify specific produ
. What of	ther market ro	eports would be o					
i. What of	ther market relies	eports would be o		you	r organization	n? Check or	
i. What of and countries. Which of	ther market relies of the followin	eports would be o		you	r organizatio	n? Check or	dentify specific produ
i. What of and countr ii. Which of G	ther market reies of the following Processor/r Trading hou	eports would be o		you G G	r organization Governmen Student/acc	n? Check or	
i. What of and countries. Which of G	of the following  Processor/r  Trading hou  Export serv	eports would be o		you G G	r organizatio	n? Check or	
i. What of and countries. Which of G	of the following Processor/ITrading hou Export servindustry/tra	eports would be o	describes	you G G G	r organization Governmen Student/aca Consultant Other:	n? Check or nt ademia	
G. What of G. G. G. G. What w	of the followin  Processor/r  Trading hou  Export serv Industry/tra  ere your organics	eports would be of eg categories best manufacturer use rice provider de association anization's total sa	describes	you G G G G ar, ir	r organization Governmen Student/acc Consultant Other:	n? Check or nt ademia lollars?	ne only.
G. What of G. G. G. G. What w	of the following Processor/ITrading hou Export servindustry/tra	eports would be of eg categories best manufacturer use rice provider de association anization's total sa	describes	you G G G G ar, ir	r organization Governmen Student/aca Consultant Other:	n? Check or nt ademia follars? to \$50 millio	ne only.
G. What of G. G. G. What w	of the followin  Processor/r  Trading hou  Export serv Industry/tra  ere your orga  Less than \$  More than \$	eports would be of eg categories best manufacturer use rice provider de association anization's total sa	describes	your G G G G G ar, ir G G	r organization Governmen Student/acc Consultant Other: n Canadian d \$10 million Not applica	n? Check or nt ademia follars? to \$50 millio ble	ne only.
G. What of G. G. G. What w	of the followin  Processor/r  Trading hou  Export serv Industry/tra  ere your orga  Less than \$  More than \$	eports would be of ag categories best manufacturer use vice provider de association anization's total sa anization	describes	your G G G G G ar, ir G G	r organization Governmen Student/acc Consultant Other: n Canadian d \$10 million Not applica	n? Check or nt ademia follars? to \$50 millio ble	ne only.
G. What of G. G. G. What w	of the followin  Processor/r  Trading hou  Export serv Industry/tra  ere your orga  Less than \$  More than \$	eports would be of ag categories best manufacturer use vice provider de association anization's total sa anization	describes	your G G G G G ar, ir G G	r organization Governmen Student/acc Consultant Other: n Canadian d \$10 million Not applica	n? Check or nt ademia follars? to \$50 millio ble	ne only.

# Le marché du tissus de recouvrement en Australie

mars 1997

(Also available in English under the title The Up holstery Yarns and Fabrics Market in Australia)

Préparé par le Centre des études de marché d'Équipe Canada et le Service des délégués commerciaux du Canada

Ministère des Affaires étrangères et du Commerce international (FaxLink n° 35606)

#### 11

# Rapport préparé par le Centre des études de marché d'Équipe Canada

Direction de l'appui aux marchés (TCM)
Ministère des Affaires étrangères et du Commerce international
125, promenade Sussex, Ottawa K1A 0G2

Télécopieur : (613) 943-1103

Courrier électronique : research.center@dfait-maeci.gc.ca

Le Centre des études de marché d'Équipe Canada produit une vaste gamme de rapports par région et par secteur à l'intention des exportateurs canadiens. Ces rapports sont disponibles sur:

- le FaxLink national (613-944-4500); et
- le site Internet InfoExport du MAECI (http://www.infoexport.gc.ca)

Le gouvernement du Canada a préparé le présent rapport en se fondant sur des sources d'information primaires et secondaires. Aussi ce dernier ne garantit-il aucunement l'exactitude des renseignements qu'il contient pas plus qu'il n'appuie les organisations dont le nom y figure. Il appartient donc aux lecteurs de vérifier l'exactitude et la fiabilité des renseignements contenus dans le présent rapport.

# LE MARCHÉ DU TISSUS DE RECOUVREMENT EN AUSTRALIE



# **APERCU DU MARCHÉ**

En Australie, le marché des tissus de recouvrement est petit et très concurrentiel, où les importateurs se font concurrence pour obtenir les tissus. Au plan de la qualité, le marché peut se diviser en haut de gamme, milieu de gamme et bas de gamme. Les tissus provenant d'Europe et d'Amérique du Nord dominent les deux catégories supérieures, tandis que les tissus d'Asie dominent le bas de gamme. Récemment, des pays de l'Europe de l'Est, notamment la Pologne et la Roumanie, ont réussi à pénétrer ce marché.

Malgré la récession, la demande totale des tissus d'ameublement a augmenté de 8,3 % entre 1989-1990 et 1990-91, pour passer de 107,3 millions à 116,2 millions de dollars australiens. Selon les importateurs de produits haut de gamme, les principaux acheteurs sont des designers d'intérieur, des architectes, des entrepreneurs et des fabricants de meubles. Les importations totales de textiles ont atteint 1,949 millions de dollars australiens en 1992.

Les filatures locales produisent maintenant des tissus de recouvrement en laine et en fibres synthétiques qui font bonne concurrence aux filatures étrangères. Les deux principaux tisserands en Australie sont Norwellan Textiles situé à Stawell, Victoria et Beaullieu Pacific situé à Brisbane, Queensland.

L'industrie du tapis a procédé récemment à une restructuration qui l'a rendue compétitive sur le marché mondial, oi dominent les entreprises américaines. Les fabricants australiens de tapis ont adopté une stratégie de marketing qui vise à exporter des produits à plus grande valeur ajoutée vers les grands marchés étrangers. En présentant l'Australie comme un endroit propre oi acheter, les exportateurs de tapis peuvent tirer parti du fait que les consommateurs nord-américains et européens sont très sensibilisés à l'environnement.

Un dollar canadien favorable aux exportations et la réduction des droits de douane en Australie améliorent nos possibilités d'exportation vers l'Australie. Le Canada est déjà un fournisseur important dans un certain nombre de secteurs du marché des tissus de recouvrement. Toutefois, le marché est généralement dominé par des concurrents de l'Asie du Sud-Est et de l'Europe, peus particulièrement la Grande-Bretagne et l'Italie, qui produisent des matières textiles de meilleure qualité que les concurrents de l'Asie du Sud-Est.

# Tourisme et hébergement

Le tourisme est, en importance, la première exportation de l'Australie. Avec la tenue des Jeux olympiques en l'an 2000, la remise à neuf des hôtels et la construction de nouveaux hôtels et de nouveaux centres de villégiature offrent de nouveaux débouchés aux exportateurs canadiens. De plus, les hôtels quatre et cinq étoiles achètent principalement leurs imprimés et tapisseries de qualité auprès de filatures européennes et américaines.

# CLIENTS DU SECTEUR PRIVÉ ET CIRCUITS DE DISTRIBUTION

# Circuits de distribution

Les circuits de vente et de distribution en Australie sont les mêmes que dans les autres pays industrialisés. Les entreprises canadiennes savent donc, en general, quel genre de stratégie elles doivent adopter pour entrer sur ce marché. Ces stratégies incluent l'utilisation d'agents ou de distributeurs, la formation de coentreprises, la conclusion d'alliances stratégiques et l'établissement de filiales ou de succursales en propriété exclusive.

Les agents et les distributeurs/grossistes représentent le meilleur moyen pour entrer sur le marché australien des tissus de recouvrement. Comme les détaillants importent les produits directement, il sera difficile de former des coentreprises dans ce sous-secteur.

# Agents et représentants des ventes

En général, les agents et les représentants de commerce cherchent des occasions d'affaires pour les entreprises canadiennes en vue de la signature de contrats de vente. Dans la plupart des cas, l'agent n'a pas qualité pour négocier les modalités ou pour conclure un contrat de vente, son rôle se limitant ici à soumettre le contrat à l'approbation ou au rejet de la personne qui l'a engagé.

# FACTEURS À CONSIDÉRER POUR ACCÉDER AU MARCHÉ

# Règlements en matière d'importation

Les droits de douane varient selon le type de textile importé. Pour la plupart des tissus, les droits vont baisser de 2 à 3 % par année jusqu'en l'an 2000. Dans un certain nombre de cas, les droits dépendent du niveau de transformation du tissu.

lo

Les importations de tapis en provenance du Canada ne jouissent plus du taux de douane préférentiel de 10 % et seront sujets à un taux de 22 % jusqu'en 1997. Après quoi le taux sera abaissé à 21 %, puis à 15 % en l'an 2000 pour correspondre au tarif général. Il n'y a pas de contingent sur les importations de textiles.

Pour des renseignements complets sur les produits, les exportateurs éventuels devraient communiquer avec le Australian Customs Service ou avec le Council of Textile and Fashion Industries of Australia (voir la liste des associations industrielles et professionnelles et la liste des contacts gouvernementaux australiens).

Tableau 1. Droits de douane applicables aux tissus de recouvrement

Proc	duit	Droits de douane (%)
1	Ouates, feutres et nontissés, fils spéciaux, ficelles,	
	cordes et cordages	0 - 15
!	Tapis et autres revêtements de sol en matières textiles Tissus spéciaux, surfaces textiles touffetées, dentelles,	0 · 23
	tapisseries, passementeries, broderies	5 · 25
1	Tissus imprégés, enduits, recouverts ou stratifiés et	
	articles en matières textiles à usage industriel	0 - 25
1	Tissus composites (dont plus de 50 % du poids se compose	
	de fibres synthétiques)	25
1	Cotonnade imprimée (plus de 200 g)	23
1	Cotonnade imprimée (moins de 200 g)	0
1	Tissus	23 - 25
1	Passementeries	8
1	Galons de finition	15
1	Tissus composés à plus de 50 % de Chamille	5
1	Tissus en velours	5

# caux requis

Un certain nombre de normes, s'appliquent aux tissus de recouvrement dont des normes relatives à l'étiquetage qui comportent des exigences linguistiques. En voici quelques-unes :

- ! terminologie des textiles et unités à utiliser,
- ! inflammabilité des textiles,
- ! contrôle de l'électricité statique indésirable,

- cycles et symboles que les fabricants doivent utiliser dans leurs instructions relatives aux précautions à prendre pour l'entretien des produits,
- ! résistance de certains textiles au frottement,
- ! tests de solidité de la couleur des textiles face à un certain nombre de traitements.
- ! méthodes de désignation et d'évaluation de la teneur en fibres des produits textiles,
- ! méthodes et prescriptions relatives à l'étiquetage des textiles,
- exigences relatives aux textiles utilisés dans les établissements de soins de santé,
- ! détermination de la force de rupture des matières textiles.

Pour obtenir des renseignements précis ou une liste complète des normes applicables en Australie, if faut s'adresser à Standards Australia, qui a des exemplaires des normes en vigueur à vendre. Pour ce qui est de renseignements sur les tests requis, il faut jouidre la National Association of Testing Authorities.

# **ACTIVITÉS DE PROMOTIONNELLES**

### Table 2. Foires commerciales

#### Évenement/Lieu

Ambience 98 (25 au 27 avril 1998) Melbourne Exhibition Centre

# Organisateur

Exhibitions and Trade Fairs P/L

P.O. Box 232

Chatswood, NSW, 2067 Australia Téléphone : (61-2) 9413-3322 Télécopieur : (61-2) 9413-3303

Interior Designex

Melbourne Royal Exhibition Building

Australian Trade Exhibitions P/L

P.O. Box 192

Camberwall, VIC, 3124 Australia Téléphone : (61-3) 819-0211 Télécopieur : (61-3) 818-8553

# **Publications**

AustralAsian Textiles P.O. Box 286 Belmont, VIC, 3216 Australia Téléphone: (61-3) 5255 5500 Télécopieur: (61-3) 5256 1668

Australian Fashion, Footwear & Textiles Digest Morescope Publishers 638 A Burwood Road, Hawthorne East P.O. Box 93 Camberwall, VIC, 3124 Australia

Téléphone : (61-3) 9882 9922 Télécopieur : (61-3) 9882 9239 Ragtrader 47 Chippen Street Chippendale, NSW, 2008 Australie

Téléphone : (61-2) 9699 2411 Télécopieur : (61-2) 9698 3920

# PRINCIPAUX CONTACTS ET SERVICES DE SOUTIEN

### Associations sectorielles et professionnelles

Australian Cotton Foundation 729 Flizabeth Street Waterloo, NSW, 2017 Australie Téléphone: (61-2) 9319 3677 Télécopieur : (61-2) 9319 3192

Council of Textiles and Footwear Industry of Australia G.P.O. Box 1469N Melbourne, VIC, 3001 Australie Téléphone: (61-3) 9698 4460 Télécopieur : (61-3) 9698 4459/4472

The International Wool Secretariat 369 Royal Parade Parkville, VIC, 3052 Australie Téléphone : (61-3) 9341 9111 Télécopieur : (61-3) 9341 9273

Textiles, Clothing and Footwear Branch P.O. Box 190 Market Street Melbourne, VIC, 8007 Australie Téléphone : (61-3) 9606 1000 Télécopieur : (61-3) 9606 1018

Textiles, Clothing and Footwear Union of Australia (NSW Office) 6th Floor, Labour Council Building **377 Sussex Street** Sydney, NSW, 2000 Australie Téléphone: (61-2) 9264 3588 Télécopieur : (61-2) 9264-5229

Textiles, Clothing and Footwear Union of Australia (VIC Office) **Apparel Trade House** 132 Leicester Street Carlton, VIC, 3053 Australie Téléphone: (61-3) 93472776

## Contacts du gouvernement australien

**Australian Customs Service** 447 Pitt Street Sydney, NSW, 2000 Australie Téléphone: (61-2) 9213 2000 Télécopieur : (61-2) 9213 4043

Australian Trade Commission (Austrade) Central Office, 25th Floor, AIDC Tower, Maritime Centre 201 Kent Street, G.P.O. Box 5301 Sydney, NSW, 2000 Australie Téléphone: (61-2) 9390 2000 Télécopieur : (61-2) 9390 2023

### Distributeurs/grossistes

George Black Textile Group Pty Ltd. 88 Foveaux Street Surry Hills, NSW, 2010 Australie Téléphone: (61-2) 9211 2755 Télécopieur : (61-2) 9211 2828

National Association of Testing Authorities (NATA) 7 Lead Street Rhodes, NSW, 2138 Australie Téléphone: (61-2) 9736 8222 Télécopieur : (61-2) 9743 5311

Standards Australia P.O. Box 1055 Strathfield, NSW, 2135 Australie Téléphone: (61-2) 9746 4700 Télécopieur : (61-2) 9746 8450

Driver Heartly & Co. (Overseas) Pty Ltd. 1 Kerwick Court Baulkham Hills NSW 2153 Australie Téléphone: (61-2) 9634 3572 Télécopieur : (61-2) 9894 2621

Instyle Interior Products Pty Ltd. Unit 4, 147 McEnvoy Street Alexandria NSW 2015 Australie Téléphone: (61-2) 9698 7255 Télécopieur: (61-2) 9699 3328

Kibby Fabric Pty Ltd.
2 Martin Street
St Kilda VIC 3182 Australie
Téléphone: (1-800) 335 164
Télécopieur: (61-3) 9534 4152

A.W. MacLean Textiles Pty Ltd. 30-34 Chalmers Street Surry Hills NSW 2010 Australie Téléphone: (61-2) 9212 1588 Télécopieur: (61-2) 9281 1793

Charles Parsons (Vic.) Pty Ltd. 67 Nicholson Street Brunswick VIC 3056 Australie Téléphone: (61-3) 9387 3811 Télécopieur: (61-3) 9387 3444

Prasion Pty Ltd. 180 Victoria Road Marrickville NSW 2204 Australie Téléphone : (61-2) 9519 2477 Télécopieur : (61-2) 9516 3834

Charles Radford Furnishings Pty Ltd. 8-18 Glass Street Burnley VIC 3121 Australie Téléphone: (61-3) 9429 6122 Télécopieur: (61-3) 9427 1587

P. Rowe Fabrics Pty Ltd.
Cnr. Powell & 1 oung Streets
Waterloo NSW 2017 Australie
Téléphone: (61-2) 9319 3399
Télécopieur: (61-2) 9699 3116

Roylston House 17 Roylston Street Paddington NSW 2021 Australie Téléphone : (61-2) 9331 3033 Télécopieur : (61-2) 9331 2322

Star Brothers Unit 1, 15 Kerr Road Ingleburn NSW 2565 Australie Téléphone : (61-2) 9618 1666 Télécopieur : (61-2) 9829 4754

Textile Mania 560 Swan Street Richmond VIC 3122 Australie Téléphone : (61-3) 9427 1166 Télécopieur : (61-3) 9427 1138

Jacka Wardley Fabrics Pty Ltd. P.O. Box 304, 25 Geddes Street Mulgrave VIC 3170 Australie Téléphone: (61-3) 9561 4744 Télécopieur: (61-3) 9562 0113

Warwick Fabrics 55 Bridge Road Glebe NSW 2037 Australie Téléphone : (61-2) 9212 3977 Télécopieur : (61-2) 9518 8699

Williams Bros. & Co. Pty Ltd. P.O. Box 343 Port Melbourne VIC 3207 Australie Téléphone: (61-3) 9646 3211 Télécopieur: (61-3) 9646 2778

Windsor Fabrics Pty Ltd. 224 Mahoneys Road Thomastown VIC 3074 Australie Téléphone : (61-3) 9460 9700 Télécopieur : (61-3) 9460 1360

### Contacts du gouvernement canadien

Consulat général du Canada Level 5, Quay West 111 Harrington Street Sydney, NSW, 2000, Australie Téléphone: (61-2) 9364 3000 Télécopieur: (61-2) 9364 3098

Ministère des Affaires étrangères et du Commerce international Direction de la Corée et de l'Océanie (PKE) 125, promenade Sussex Ottawa (Ontario) K1A 0G2 Téléphone : (613) 995-7652 Télécopieur : (613) 996-4309

Ministère des Affaires étrangères et du Commerce international Direction des renseignements sur les marchés (TBS) 125, promenade Sussex Ottawa (Ontario) K1A 0G2 Téléphone: (613) 996-3535 Télécopieur: (613) 943-8820 Société pour l'expansion des exportations 151, rue O'Connor Ottawa (Ontario) K2P 2L8 Téléphone : (613) 598-2500

Industrie Canada Division des textiles 235, rue Queen, Ottawa (Ontario) K1A 0H5 Téléphone : (613) 954-2883

Telecopieur: (613) 954-3107

# **APPRÉCIATION DU LECTEUR**

Veuillez aider le Centre des études de marché d'Équipe Canada à produire des rapports qui répondent à vos besoins en remplissant le formulaire d'évaluation ci-joint et en nous le retournant par télécopieur, au (613) 943-1103. Merci de votre précieuse collaboration.

. Comm C B B C Sous G S Triculière B C G C C C C C C C C C C C C C C C C C	tile omplet ien rédigé ongueur idéale quelle forme prés imprimé fondant sur les r es votre entrepri qui s'appliquent thercher un ager isiter le marché aire plus de rech	érez-vous recevoir ces ra enseignements contenus ise prévoit-elle de prendra nt/distributeur GCon	appor G dans e en	Autre :  Pas d'opinion G G G G Version éle s le présent i ce qui conce	rapport, quelles rne ce marché	Pas du tout d'accord G G G G G G S mesures
. Comm C B B C Sous G S Triculière B C G C C C C C C C C C C C C C C C C C	tile omplet ien rédigé ongueur idéale quelle forme prés imprimé fondant sur les r es votre entrepri qui s'appliquent thercher un ager isiter le marché aire plus de rech	nal du gouvernement us le présent rapport de m Tout à fait d'accord d'accord G	appor G dans e en	Pas d'opinion G G G G G Tts? Version éle s le présent r ce qui conce	Pas d'accord G G G G G rectronique rapport, quelles	Pas du tout d'accord G G G G G G S mesures 1? Cochez toutes les
. Comm	ent décririez-vou tile omplet ien présenté ien rédigé ongueur idéale quelle forme préf i Imprimé fondant sur les r es votre entrepri qui s'appliquent thercher un ager isiter le marché aire plus de rech	us le présent rapport de m Tout à fait d'accord d'accord G	danse en stacte	Pas d'opinion G G G G Version éle s le présent r ce qui conce	d'accord G G G G G G cetronique rapport, quelles	d'accord G G G G G G S T G G G G G G G G G G G G
Sous of G  En se articulièr abriques  G C G V G F	tile omplet ien présenté ien rédigé ongueur idéale quelle forme préf i Imprimé fondant sur les r es votre entrepri qui s'appliquent thercher un ager isiter le marché aire plus de rech	Tout à fait d'accord d'accord G	danse en stacte	Pas d'opinion G G G G Version éle s le présent r ce qui conce	d'accord G G G G G G cetronique rapport, quelles	d'accord G G G G G G S T G G G G G G G G G G G G
Sous of G  En se articulièr abriques  G C G V G F	tile omplet ien présenté ien rédigé ongueur idéale quelle forme préf i Imprimé fondant sur les r es votre entrepri qui s'appliquent thercher un ager isiter le marché aire plus de rech	Tout à fait d'accord d'accord G	danse en stacte	Pas d'opinion G G G G Version éle s le présent r ce qui conce	d'accord G G G G G G cetronique rapport, quelles	d'accord G G G G G G S T G G G G G G G G G G G G
Sous of G  En se articulière abriques  G C G V G F	omplet ien présenté ien rédigé ongueur idéale quelle forme préf i Imprimé fondant sur les r res votre entrepri qui s'appliquent thercher un ager isiter le marché aire plus de rech	G G G G G G G G G G G G G G G G G G G	dans e en	G G G G S Version éle s le présent r ce qui conce	G G G G ectronique rapport, quelles rine ce marché	G G G G S mesures 1? Cochez toutes les
Sous of G  En se articulière abriques  G C G V G F	omplet ien présenté ien rédigé ongueur idéale quelle forme préf i Imprimé fondant sur les r res votre entrepri qui s'appliquent thercher un ager isiter le marché aire plus de rech	G G G G G G G G G G G G G G G G G G G	danse en dacte	G G G G ts? Version éle s le présent r ce qui conce	G G G G ectronique rapport, quelles rine ce marché	G G G G s mesures 1? Cochez toutes les
En se articulière abriques  G C G V G F	quelle forme préf Imprimé fondant sur les r es votre entrepr qui s'appliquent thercher un ager isiter le marché aire plus de rech	érez-vous recevoir ces ra enseignements contenus ise prévoit-elle de prendra nt/distributeur GCon	danse en dacte	G G ts? Version éle s le présent r ce qui conce	G G ectronique rapport, quelles rine ce marché commercial du	G G S s mesures 1? Cochez toutes les
. Sous of G	quelle forme préf Imprimé fondant sur les r es votre entrepr qui s'appliquent thercher un ager isiter le marché aire plus de rech	érez-vous recevoir ces ra enseignements contenus ise prévoit-elle de prendra nt/distributeur GCon	danse en dacte	G G ts? Version éle s le présent r ce qui conce	G G ectronique rapport, quelles rine ce marché commercial du	G G s mesures 1? Cochez toutes les 1 Canada à l'étrange
. Sous of G	quelle forme préf Imprimé fondant sur les r es votre entrepr qui s'appliquent thercher un ager isiter le marché aire plus de rech	érez-vous recevoir ces ra enseignements contenus ise prévoit-elle de prendra nt/distributeur GCon	danse en dacte	G ts? Version éle s le présent i ce qui conce	G ectronique rapport, quelles erne ce marché commercial du	G s mesures 1? Cochez toutes les 1 Canada à l'étrange
. Sous of G	quelle forme préf Imprimé fondant sur les r es votre entrepr qui s'appliquent thercher un ager isiter le marché aire plus de rech	érez-vous recevoir ces ra enseignements contenus ise prévoit-elle de prendra nt/distributeur GCon	dans e en tacte	ts? Version éle s le présent r ce qui conce er un bureau	ectronique rapport, quelles rne ce marché commercial du	s mesures ? Cochez toutes les a Canada à l'étrange
En se e articulièr abriques G C G V G F	Imprime fondant sur les r es votre entrepri qui s'appliquent hercher un ager isiter le marché aire plus de rech	enseignements contenus ise prévoit-elle de prendre nt/distributeur GCon	dans e en tacte	Version éle s le présent r ce qui conce	rapport, quelles erne ce marché commercial du	? Cochez toutes les canada à l'étrange
articulièr ibriques G C G V G F	es votre entrepri qui s'appliquent thercher un ager isiter le marché aire plus de rech	ise prévoit-elle de prendre nt/distributeur GCon	e en tacte	ce qui conce er un bureau	rne ce marché commercial du	? Cochez toutes les canada à l'étrange
G V	isiter le marché aire plus de rech		icipe	r un bureau r à un salon	commercial du commercial à l	i Canada à l'étrangi l'étranger
G F	aire plus de rech	archo CDior	1			
GA		lerche Grief	•			
	utre :					
. Quels is pays s	autres rapports sur lesquels vous	de marché seraient utiles s aimeriez qu'ils portent.	à vo	tre entrepris	e? Veuillez énu	umérer les produits
Laque	lle des catégorie	s suivantes décrit le mieu	x vo	tre organisat	ion? Cochez u	ne case seulement.
G	Fabrication/tra	ansformation	G	Organisme	gouvernemen	ntal
				Étudiant/ur		
G	Fournisseur d	de services d'exportation	G	Consultant		
G	Association in	ndustrielle/commerciale	G	Autre :		
Quel é	tait le chiffre d'a	ffaires de votre organisati	on l'a	an dernier, e	n dollars canad	diens?
G	Moins de 10 r	millions	G	De 10 milli	ons à 50 millio	ns
G	Plus de 50 m	illions	G	Sans objet		
utres co	mmentaires/sug	gestions :	_			
		votre organisation :				